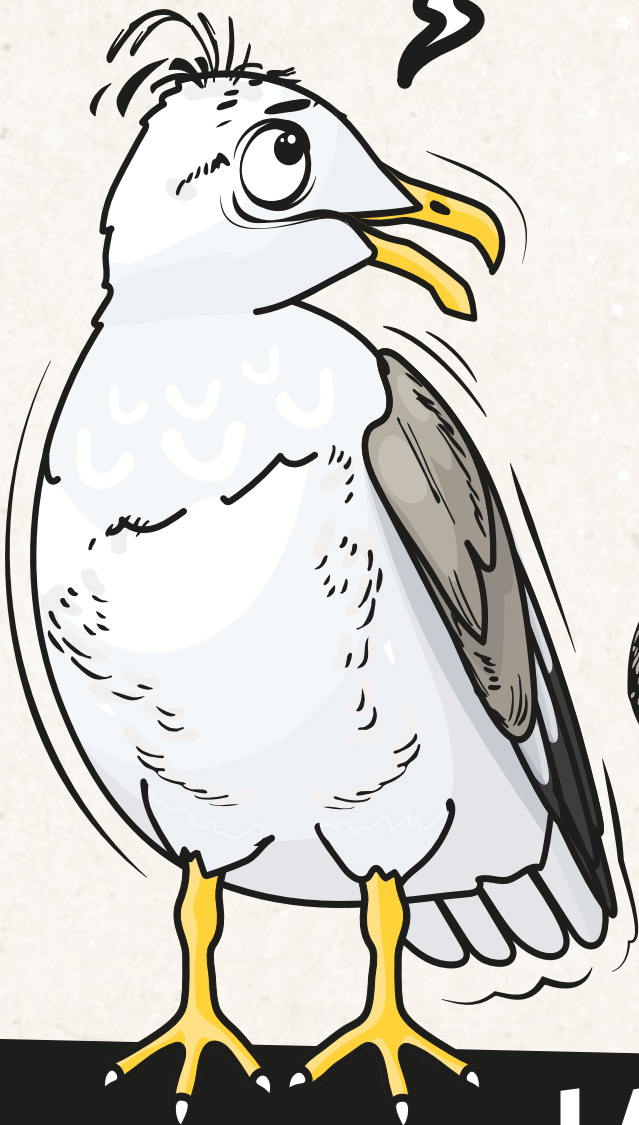


LA RECETTE DU SUCCÈS

DEPUIS
1991

**FRITE
ALORS!**

MC



LA FRANCHISE

LA VRAIE FRITE BELGE À L'ACCENT QUÉBÉCOIS !

Bonjour, nous aimerions tout d'abord vous remercier de l'intérêt porté à notre bannière.

Frite Alors! a acquis sa réputation au fil des 29 dernières années. Nous avons su nous démarquer, évoluer et suivre les tendances tout en respectant la base d'une friterie belge.

La réussite des franchisés est simple : recruter des gens qui ont un sens de la gestion inégalé et du cœur au ventre car ce n'est pas un secret, le milieu de la restauration est exigeant.

**FRITE ALORS! EST NÉ LE 27 MAI 1991
DANS UN PETIT LOCAL DE L'AVENUE
DU PARC À MONTRÉAL.**

Son fondateur Jean Jurdant, de nationalité belge, a tout de suite vu l'opportunité d'importer le savoir-faire de la Belgique.

Après quelques années d'opération et de travail acharné, il était temps pour un deuxième restaurant. En 1994 le Frite Alors! Laurier est né, en association avec Yannick De Grootte, également belge !

De patate en patate, l'idée de la franchise a fait son chemin. La bannière habite maintenant l'île de Montréal, le Vieux-Longueuil, Québec et même Lyon en France, une ville renommée pour sa gastronomie et ses grands chefs.

Quelle audace !



SI L'AVENTURE VOUS INTÉRESSE

Voici quelques outils qui vous aideront à faire votre choix.

- Tout d'abord, nous sommes à la recherche de candidats désireux de travailler dans leur propre restaurant.
- Frite Alors! est un concept qui requiert du propriétaire une présence journalière et assidue.
- Le Franchisé Frite Alors! devra disposer d'un capital à investir allant de 350 000 \$ à 450 000 \$, d'un solide crédit et d'une bonne expérience du commerce au détail idéalement en restauration.
- Une expérience pratique de la gestion du personnel est aussi un atout pour la réussite du projet.



MAIS VOUS, ÊTES-VOUS FAIT ET PRÊT POUR FRITE ALORS ?

Il faut donc avant toute chose vous assurer que vous connaissez notre concept.

Faites le tour des Frite Alors!, asseyez-vous au comptoir, observez les employés au travail.

Vous voyez-vous diriger cette équipe?



ALORS, ENTRONS DANS LE VIF DU SUJET... LES CHIFFRES

- *Tout d'abord il faut savoir que les banques n'octroient pas facilement de prêts pour les entreprises en restauration.*
- *Le bilan de votre situation financière sera exigé.*
- *Un dépôt de 5 000 \$ en fidéicomis va vous permettre de recevoir notre convention de Franchise.*
- *Ce montant vous sera totalement remboursé si, après lecture de la convention et/ou après 2 ou 3 rencontres avec nous, vous désirez vous retirer.*
- *Un restaurant Frite Alors! de taille moyenne (60/70 places), opéré à l'année dans un secteur résidentiel avec quelques commerces aux alentours, génère un chiffre d'affaires annuel d'environ 700 000 \$.*
- *Le bénéfice restaurant varie selon son emplacement, les conditions du marché et de multiples autres paramètres de gestion. Il est très possible de faire de meilleurs rendements en travaillant soi-même plutôt qu'en engageant un gérant plus onéreux!*
- *Nos royautés pour le Québec sont de 4 %, calculées sur votre chiffre d'affaires brut et payables mensuellement.*



LES DROITS D'ENTRÉE POUR L'OBTENTION D'UNE FRANCHISE FRITE ALORS! SONT DE 35 000 \$ AU QUÉBEC.

CE MONTANT INCLUT :

- La formation des propriétaires et employés clés. La formation se fait dans l'un de nos restaurants «écoles» et dure obligatoirement 15 jours ou jusqu'à notre complète satisfaction.
- Le dévoilement de nos recettes.
- Accompagnement de nos associés spécialisés dans l'aménagement et la décoration des Frite Alors! Cet aménagement doit se faire selon nos exigences. Un «clé en main» peut également vous être proposé (des coûts additionnels sont applicables).
- L'accès à un prix réduit chez nos fournisseurs grâce à la chaîne de restaurants Frite Alors!
- Site web, présence active sur les réseaux sociaux, soutien marketing, graphisme et outils publicitaires.

Néanmoins, c'est à vous de trouver un emplacement pour lequel nous donnerons notre aval en fonction de nos critères : population avoisinante, secteur choisi, accessibilité, etc.



POUR TOUTE INFORMATION SUPPLÉMENTAIRE VEUILLEZ CONTACTER

**MARTIN CHARBONNEAU,
LE FRANCHISEUR**

514-996-9546

FRANCHISE@FRITEALORS.COM



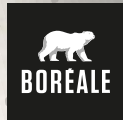
LA VRAIE FRITE BELGE À L'ACCENT QUÉBÉCOIS!

MONTREAL

VIEUX-LONGUEUIL

QUÉBEC

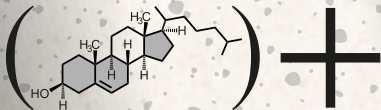
LYON (FRANCE)



LA FROMAGERIE
St-Guillaume



Une réalisation de :



Cholestérol **Plus** Inc.

© 09/2024



WWW.FRITEALORS.COM